タイトル	【仕入れ営業】年収1,000万円目指せる＠成長企業／業界未経験歓迎◎
企業名	株式会社WALLMATE不動産

仕事内容	【業務内容】 不動産開発事業の業務をお願いします。 主に不動産業者に伺い、仕入れ情報を収集して商品化を目指す BtoB営業がメインとなります。 数千万円～数億円の単位を動かす責任感ある仕事です。 土地の仕入れ情報は、新築戸建の企画販売をし、 中古の仕入れ情報はリフォーム・再販の企画・販売を行います。 ※研修期間：1週間＋OJT(同行営業) 【具体的な業務内容】 ■主に不動産業者に伺うBtoB営業 ■新築戸建の企画販売 ■リフォーム・再販の企画・販売 【担当者コメント】 人柄重視の採用のため、キャリアアップしたい、 整った環境で再スタートしたいという方は大歓迎です！ まずは、クライアントとの信頼関係を築くところから先輩が一緒に サポートしていきいます。 最初から一人で「やってみて」と丸投げすることは決して ありません。経験の豊富な先輩社員がマンツーマンで ひとつひとつ教えていきます！ 商談も慣れるまでは先輩が横についてフォローしていきますので、 未経験の方もご安心ください。 これまでの経験やスキルではなく、意欲重視の採用を行います。 早期キャリアアップが可能！ 主任、係長、課長、支店長、部長など様々な役職があり、 企業拡大に伴い社員数やポストも増加中です。 経験・スキルやご希望に応じて入社後にスタートするポジションが 決定し、年に2回昇給・昇格のチャンスがあります。 年齢や社歴に関係なく頑張ってきた分の数字を見て評価しますので、 モチベーションを保ちながら上のポジションを目指していけます！
勤務地	東京都港区赤坂2丁目3-5 赤坂スターゲートプラザ15階
交通アクセス	千代田線『赤坂』駅徒歩4分

給与	【想定年収】 350万円～1000万円 【想定月収】 ■開発部門：270,000円以上（固定残業代6万2千円含む）＋各種手当＋報奨金 ■売買仲介部門：250,000円以上（固定残業代6万2千円含む）＋各種手当＋報奨金 ※固定残業代/月：6万2千円/45時間 （固定残業代は残業が無い場合も支給。超過する場合は超過分を別途支給） 給与にプラスしてもらえる手当・インセンティブ 【その他】 ■試用期間：入社後6ヶ月 ※労働条件・待遇の変更なし ■賞与：年4回（3月・6月・9月・12月） ★インセンティブで社員に還元！ ■昇給：年2回（5月、11月） ■年収例： 年収850万円/25歳（入社2年） 年収1300万円/31歳（入社3年） 年収1800万円/37歳（入社2年目）
雇用形態	正社員

求める人材	【必須条件】 ■大学卒業以上 ※未経験歓迎！成長意欲のある方大歓迎 【歓迎条件】 ■営業経験者 【求める人物像】 ■新しいことにチャレンジしてみたいという向上心がある ■不動産業の幅広い知識を身に付けたい ■効率的に数字を追い求めるのが好き ■裁量のある仕事がしたい ■年収1000万円以上を目指したい方 ■とにかく稼ぎたい方 ■頑張った分を評価してほしい方 ■成長意欲の高いメンバーと働きたい
勤務時間	10：00～19：00※休憩60分
休日・休暇	■週休二日制 （シフト制／月末のみ週1日） ■年末年始休暇 2022年実績：13日 ■GW休暇 5日間 ■夏季休暇 ■有給休暇：10～20日 ■誕生日休暇

待遇・福利厚生	■交通費全額支給 ■転居を伴う転勤なし ■役職手当 ■資格手当（宅地建物取引士、建築士、証券化マスター） ■報奨金 ■社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■結婚祝い金（5万円） ■出産祝い（3万円） ■進学祝い金（1万円） ■確定拠出年金 ■社員旅行（グアム、セブ島、マカオ、箱根、長崎、福岡） ■時短勤務可 ■売買基礎研修制度 ■契約研修制度 ■資金計画研修制度 ■マネージャー研修制度 ■資格取得支援制度

会社概要

企業名	株式会社WALLMATE不動産
会社概要	東京・神奈川を中心にマイホームの不動産売買仲介、コンサルティングなどを行う総合不動産会社。「かかりつけの不動産屋」として徹底的に顧客主義にこだわったサービスにより、赤坂本店・洗足池支店・高田馬場支店・横浜支店・下北沢支店・浜田山支店・用賀支店・恵比寿支店の８店舗を展開。住宅の購入・売却だけにとどまらず、投資はもちろんのこと、民泊、さらには旅館業や住宅清掃業も住まいに関わる事業と捉え、幅広く運営・展開することで、市場ニーズやお客様1人1人に合った最良のサービスの提供を目指しています。
設立年	2015年03月
代表者名	白川 巴里
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	57 名
住所	東京都港区赤坂2丁目3-5 赤坂スターゲートプラザ15階