タイトル	土地活用業務企画【東京】｜異業種から転職歓迎◎完全週休２日制
企業名	大和財託株式会社
仕事内容	【業務内容】 土地活用業務として問い合わせの対応から調査等、営業のサポート業務全般をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■土地所有者様への最適な活用方法のご提案 ■オーナー様の発掘、訪問 ■土地や相続税等に関するお悩みのヒアリング ■土地診断、賃貸需要調査（当社各部門との連携） 【担当者コメント】 同社は、収益不動産・資産運用コンサルティング業に加え、複数の事業を展開しており、2013年の創業以来増収増益を続け、10年で売上155億円・経常利益12.1億円・社員数130名の規模となりました。 東京・大阪両本社に加え、名古屋・福岡・札幌等へ拠点を広げていくことで、2031年までの売上1000億円超、経常利益100億円超の目標を掲げています。 今回、土地活用営業マンが対顧客営業に集中出来るよう、周辺業務を巻き取って遂行する「業務企画」のポジションを募集することとなりました。 土地活用営業の一連の流れを習得できるため、将来は土地活用営業を経験したいと考えている方に最適なポジションです。 今回の募集では、業界未経験の方でも挑戦していただけるため、異業種からの挑戦や営業職からのキャリアチェンジなど幅広く人事を求めています。 業務の全体感から先回しした業務推進に加え、営業担当が顧客対応に集中できる環境を創り上げるといった新たな役割への挑戦を期待しています。
勤務地	勤務地:東京都渋谷区渋谷二丁目15番1号 渋谷クロスタワー30階 交通アクセス 各線『渋谷』駅 徒歩5分

交通アクセス	
給与	【想定年収】 497万円～600万円 ※インセンティブ込みの想定年収：800万円～1,600万円 【想定月収】 390,000円～530,000円 ※賞与前払手当　：42,040円～53,380円含む。 ※地域手当手当　：30,000円含む。 【その他】 ■賞与　：年2回 ■昇給：優秀な成果を上げた場合年2回のチャンスあり
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■営業又は顧客折衝のご経験 【歓迎条件】 ■不動産業界に挑戦したい方 ■キャリアチェンジしたい方 ■宅地建物取引士の資格保有者 【求める人物像】 ■自ら積極的に仕事に取り組める方 ■状況に応じて臨機応変に対応できる方 ■コミュニケーション能力のある方 必要条件・資格
勤務時間	勤務時間：9：00～18：00 勤務開始時間：9:00 勤務終了時間：18:00

休日・休暇	■完全週休2日（火・水・土・日のシフト制） ■年間休日120日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇 ■慶事休暇 ■産前産後休暇 ■育児休暇 ■介護休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■家賃手当（20,000円／月）※規定有 ■社員研修旅行 ■定例食事会 ■社内カフェテリア（コーヒー、炭酸水など） ■スポーツジム利用500円/回（ゴールドジム全国） ■契約保養施設利用割引 ■資格取得奨励金 ■人間ドック、脳ドック補助 ■家庭常備薬購入補助 ■インフルエンザ予防接種費用の補助（被扶養者含む） ■レジャー利用割引（宿泊施設、ゴルフ施設、フィットネスクラブなど） ■選択制企業型確定拠出年金制度 ■喫煙：就業中は休憩時間含め禁煙 宅建手当金額/月（新） 家賃手当金額/月（新） 勤務条件/福利厚生 資格取得支援制度内容

会社概要
https://realestateworks.jp

企業名	大和財託株式会社
会社概要	専門性の高い、急成長中の不動産投資コンサルティング会社。2013年創業以来、お客様第一で考える経営により、増収増益を続ける。お客様が不動産投資で成功するまでの、ご購入から売却までトータルサポートを行う。将来に対する不安解消の一つの手段として資産運用の重要性が叫ばれる中、一人でも多くの方の「お金」の悩みを無くし、喜びを与えることを企業価値とする。「社員の幸せなくしてお客様の幸せはない」という考えのもと、よりよい労働環境を追求している。
設立年	2013年07月
代表者名	藤原 正明
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	132 名
住所	東京都渋谷区渋谷2-15-1　渋谷クロスタワー30階