タイトル	ホームナビゲーター｜自然派個性住宅BASSの家・未経験歓迎◎反響営業
企業名	株式会社 アールシーコア
仕事内容	【業務内容】 自然派個性住宅のホームナビゲーターとして展示場に来場いただいたお客様へのヒアリングから提案～契約、お引渡しまで幅広い業務をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■ご来場いただいたお客様へのヒアリング ■資金計画の提案 ■プラン作成 ■土地探し ■お打ち合わせ業務 ■契約関連業務 【担当者コメント】 同社は、自然派個性住宅である「住む」より「楽しむ」BESSの家の販売を東京・神奈川で展開しています。 今回、自然派個性住宅のホームナビゲーターとして展示場に来場いただいたお客様へのヒアリングから提案～契約、お引渡しまで幅広い業務をお任せできる方を募集することとなりました。 BESSの家でどんな暮らしを実現したいか、お客様の夢に向けてナビゲートするお仕事です。自然派個性住宅は、アウトドアやこだわりモノが好きなお客様が多く、遊び心を大切にした家造りで楽しい暮らしをご提案することが可能です。 「住む」より「楽しむ」BESSの家をブランドスローガンにログハウスで国内シェア60%超住宅メーカーとして個性的でファンの多いブランドだからこその強い商品力が魅力的です。 今回の募集では、営業や接客販売などお客様への提案経験があれば挑戦していただけるように業界経験は問いません。 「アウトドアが好き！」「こだわりのあるモノが好き！」「自信持って売れるモノがいい！」「お客様に本当に喜んでもらえる売り方したい！」など楽しみながら仕事に取り組める方を求めています。 BESSブランドとして家を売るというよりも家を通じての楽しい「暮らし」の実現に向けご活躍いただける方を歓迎いたします。

勤務地	東京都 目黒区 青葉台1-4-5
交通アクセス	東急東横線『代官山』駅 徒歩8分
給与	【想定年収】 446万円～942万万円 【想定月収】 292,000円～628,000円 ※基本給¥240,000～¥472,000 固定残業代¥52,000～¥156,000 ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■賞与：年2回
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■営業や接客販売などお客様への提案経験のある方 【歓迎条件】 ■宅地建物取引士 ■インテリアコーディネーター 【求める人物像】 ■自ら率先して学ぶ意欲のある方 ■状況に応じて臨機応変に対応できる方 ■コミュニケーション能力の高い方
勤務時間	9：25～18：00
休日・休暇	■週休二日制（水・木） ■有給休暇 ■その他休日：会社カレンダーによる

待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤手当 ■在宅勤務（全従業員利用可） ■時短制度（全従業員利用可） ■出産・育児支援制度（全従業員利用可） ■資格取得支援制度（全従業員利用可） ■研修支援制度（全従業員利用可）

会社概要

企業名	株式会社 アールシーコア
会社概要	同社が主軸として手がけるBESS事業では、1986年よりログハウスなど自然素材を活かした個性的な木の家を提供し、「住む」よりも「楽しむ」をスローガンに掲げ、ユーザー・ハピネスの実現を目指しています。同社はマーケティングから企画、製造、販売、サービスを一体化させており、従来の住宅市場に革新的なマーケット形成をしてきました。今後も感性を刺激する発信を行い、住宅機能だけではなく「好きか嫌いか」の感性で選ぶ住宅市場を確立していきます。
設立年	1985年08月
代表者名	二木 浩三
資本金	671 百万円
上場／非上場	スタンダード市場
従業員数	126 名
住所	東京都渋谷区猿楽町10-1 マンサード代官山6F