タイトル	経験者【営業＠規格型注文住宅】週休2日｜経験活かせる◎東証プライム市場
企業名	ケイアイスター不動産株式会社

仕事内容

【業務内容】
プライム市場上場である同グループにおいて、
規格型注文住宅の販売営業を行って頂きます。

主に2つの事業で商品を販売しております。
〈はなまるハウス〉
「無理しない！でも妥協しない！」をコンセプトに
870万円～の家づくりを実現。
分譲住宅で培ったノウハウから高品質だけど低価格な
商品で多くのお客様に選ばれております。

〈平屋IKI（イキ）〉
近年、平屋住宅を希望する世帯が増え、
多様な住まいのあり方が求められています。
その中で、平屋住宅に特化したIKI(イキ）が誕生しました。
若い世代から、老後の住まいとして、
平屋のIKIを購入するお客様が増えております。

全国ビルダーグループにおいて住宅供給数を第3位実績のある
同社だからこそ実現できる規格型注文住宅になります。
他社との差別化が明確で集客が取りやすく、
接客に専念できるのも特徴です。

【具体的な業務内容】
■モデルハウスのご案内
■商談（会社・商品、見積などのご説明）
■住宅ローンのご紹介
■ご契約～お引渡し
■営業活動（訪問、ポスティングなど）
などなど

【担当者コメント】
★年収UPプロジェクト推進中です。
社員が自ら給与を上げていくことができる制度づくりを目指し、
その一環として、以下の制度を新設しました！
社員紹介制度（条件を満たした場合、
毎月の給与のベースアップ＆祝い金が支給されます)

勤務地	埼玉県・群馬県・栃木県・茨城県にある営業所
交通アクセス	最寄り駅は配属先によって異なります。
給与	【想定年収】 600～800万円 ※ご経験やスキルより決定致します。 ※年俸制 ※試用期間は1年間 ※期間中は契約社員。期間終了後、正社員として契約を締結します。 ※試用期間中は賞与がない分、月給を高く設定しています。 【想定月収】 500,000円～666,666円 【その他】 ■昇給：年1回（4月）※試用期間終了後 ■賞与：年2回（7月・12月）※試用期間終了後
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■高校卒業以上 ■自動車運転免許（AT可） ■住宅営業のご経験のある方 【経験者】 年齢：20～45才位まで（年齢相当のご経験のある方） 【歓迎条件】 ■住宅営業の経験がある方 ■マネージャーの経験がある方 ■宅地建物取引士 ■1･2級建築士 【求める人物像】 ■特になし
勤務時間	9:00～18:30

休日・休暇	■週休2日制　(水曜+他シフト休)※火水or水木休みが基本となります。 ■年末年始休暇 ■夏季休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇 ★取得しやすい環境です ■介護休暇 ■生理休暇 ■ハネムーン休暇 ■年間休日115日
待遇・福利厚生	■通勤手当 └車通勤可（駐車場完備）※営業所による ■時間外手当 ■役職手当 ■家族手当 ■住宅購入手当 ■資格手当 └宅建手当（月1.5万円／試用期間終了後月3万円） ■各種社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金） ■社用携帯貸与（スマホ） ■資格取得支援 ■産休育休制度（※取得実績多数！） ■時短勤務制度（※適用条件あり） ■時差勤務制度（※適用条件あり） ■持株制度 ■社員表彰制度 ■社内イベント（社員総会・海水浴・スポーツ大会・旅行 etc） ■社内研修制度 ■ジョブローテーション制度 ■フリーエージェント制度 ■社内成人式 ■社内ホットライン設置

会社概要

企業名	ケイアイスター不動産株式会社

https://realestateworks.jp

会社概要	1990年11月に設立。首都圏を中心に戸建分譲などの不動産事業を展開し、M&A・アライアンスも積極活用して「不動産×IT」を推進している不動産会社。2015年に東証2部上場、2016年には東証1部上場を果たす。不動産仲介会社を組織化し2017年にはFC事業も開始。2019年3月末には加盟店数が207となった。また、現在までに15を超えるグループ会社を経営しており、用地仕入れから企画、施工、販売までを一貫して行っている。働き方の面では2014年にGreat Place to Work「働きがいのある会社」に選出、2020年にはGPTW2020ベストカンパニーに選出される。地域密着を大切にしており、本社がある埼玉県にてバスケットやサッカー大会の主催、聴覚障害サッカー部とユニホームスポンサー契約を行う。
設立年	1990年11月
代表者名	塙 圭二
資本金	4,815 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	2790 名
住所	埼玉県本庄市西富田762-1