タイトル	投資用不動産営業｜未経験歓迎・インセンティブ◎年収1,000万を目指せる
企業名	リブラフ株式会社

仕事内容

【業務内容】
不動産の売買・仲介事業を展開する当社にて、仲介業者様や個人のお客様から投資用不動産（ワンルームマンション）の仕入れ営業をお任せします。

【具体的には】
■反響営業：外部サイトや自社サイトを通じて、お問い合わせいただいたお客様に対してご提案を行っていただきます。
■新規開拓：会社で保有しているリストをもとに架電し、投資用不動産売却のご提案ならびに、ご契約後、決済完了までお客様のフォローをしていただきます。

＜営業部＞
・5名が在籍
※20代2名、30代2名、40代1名（中途入社率100％）
・仕事はしっかり取り組みつつも和気あいあいとした雰囲気です！

【会社概要】
面接は「人間性重視」！ 風通しの良い環境です◎
設立から3年弱ということもあり、まだまだ発展途上な会社です。
入社年数問わず、よりよいアイデアは積極的に採用します！
上長とも2か月に1回、仕事でも仕事以外のことでもフラットに話せる面談もあり、風通しの良い環境です。
十人十色な従業員たちと一緒に、リブラフを盛り上げてくれる方、基盤を作ってくださる方を募集します！

＜社内環境＞
両隣に先輩社員がいるから、分からないことがあればすぐに聞ける環境です◎

＜企業・求人の特色＞
■不動産の売買・仲介事業拡大により2020年11月に東京営業所を開設！
歩合給制度のため努力はしっかりと評価&還元されます。
■顧客視点を重視し、お客様の理想とする不動産の購入・売却の一番の相談役として心掛けております。

＜企業からのフリーコメント＞
仕事に対する姿勢はもちろん、協調性に重きを置いている職場です。

勤務地	■東京営業所 東京都豊島区東池袋1-25-17 ウエストビル3階
交通アクセス	東京メトロ有楽町線東池袋駅 徒歩5分 JR山手線池袋駅 徒歩6分
給与	基本給 165,000円～ 固定残業代 65,000円～ 諸手当 20,000円～を含む/月 ※固定残業代制：超過分別途支給、固定残業代の相当時間：45.0時間/月 ※想定年収にプラスしてインセンティブが支給されます。 ※頑張り次第で年収1,000万円も実現可能！ ＜諸手当＞ ■通勤手当：10,000円まで ■家賃補助手当 ■資格手当：宅地建物取引士30,000円など ■皆勤手当 ■残業手当
雇用形態	正社員
求める人材	【必須条件】 ■社会人経験1年以上ある方 ※とにかく稼ぎたい方、頑張りがキチンと給与に反映される環境を望んでいる方からのご応募お待ちしております！！！
勤務時間	10:30～19:000（7時間00分） ■休憩：90分 ■残業：有
休日・休暇	■火曜 水曜 祝日中心 ■年間カレンダーにて定めております ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇：入社半年経過時点10日（入社月に応じて期間按分）
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■社員旅行 ■喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり） ■宅建取得に付随する費用負担あり

会社概要

企業名	リブラフ株式会社
会社概要	平成25年に設立。埼玉県志木市の本社と池袋の東京営業所を構え、投資用不動産の売買やマンションをはじめとした不動産物件の仕入れ、資産運用に関するコンサルティングなどを展開。東京23区をはじめとした関東圏の「投資用物件」をメインに豊富な取引先をもつ強みを活かして、年間300～360件にものぼる売買を行なっています。2020年11月には、仕入れを専門に行なう東京営業所を新設するなど、事業規模は右肩上がりで成長中。
設立年	2013年06月
代表者名	管野 健太郎
資本金	50 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	9 名
住所	東京都豊島区東池袋1-25-17 ウエストビル3階