タイトル	買取再販責任者｜経験者採用・高率インセンティブ◎年収1,000万円以上可
企業名	NITOH株式会社
仕事内容	【業務内容】 買取再販責任者として物件の仕入れから再販までの業務全般をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■区分マンションの仕入・リニューアル・販売・仲介業務 ■不動産売買情報の収集、調査分析 ■事業成長のための戦略策定、実行 ■メンバーマネジメント ■新規取引先の開拓 ■お客様、各種関係業者との商談・打ち合わせ・折衝・電話等 【担当者コメント】 同社は、 2006年に創業し、競争環境の激しい投資用ワンルームマンションの業界において確かな営業力で着実に業績をあげ、現在では、NITOHのオリジナルマンションブランド「RELIA（リライア）」シリーズを展開しています。 自社で仕入れ、販売、管理の機能を一貫して持つ体制を築き、 管理戸数1665件 空室件数0件 入居率100％の実績を誇っています。 今回、不動産再販事業の立ち上げに伴い、事業の立ち上げフェーズからお任せできる事業責任者候補を募集することとなりました。 入社後、取引開拓を行いながら、慣れてきたらテレアポを行うスタッフの統括、マネジメントも行い、効率の良い業務推進を行って頂きます。 高インセンティブにより、成果を給与に反映や事業責任者として、インセンティブ比率まで自分で決めれる裁量を持つこともできます。 働きやすい環境として時短勤務や産休・育休といった制度の運用、社内研修や資格取得支援などにも力を入れています。 成長を続けている同社で経験を活かしてご活躍いただける方を歓迎いたします。
勤務地	東京都渋谷区円山町3-6 Ｅ・スペースタワー 11F
交通アクセス	各線『渋谷』駅 徒歩6分

給与	【想定年収】 600万円～2,000万円 【想定月収】 500,000円～+インセンティブ ※固定残業代116,400円（月給に含む） ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■買取再販の不動産業者にて複数年の営業経験のある方 【歓迎条件】 ■買取再販の不動産業者にて係長または課長職同等以上の役職経験（個人・法人不問）のある方 ■宅地建物取引士の資格保有者 【求める人物像】 ■結果を追い求めて自ら行動できる方 ■状況に応じて臨機応変に対応できる方
勤務時間	10：00～19：00
休日・休暇	■完全週休2日制（火・水） ■GW休暇 ■夏期休暇 ■年末年始 ■慶弔休暇 ■有給休暇 ■産前産後休暇
待遇・福利厚生	■社会保険完備 ■通勤手当 ■住宅手当 ■資格手当（月2万円まで） ■住宅手当（月2万円まで）※自社管理物件入居の方が対象になります。

会社概要

企業名	NITOH株式会社
会社概要	2006年に設立して以降、右肩上がりに成長を遂げ、17期連続増収を誇っています。マンションの企画から管理まで一気通貫してサポート提案しております。人気エリアである東京・神奈川を中心に、自社ブランドマンション「RELIAシリーズ」の商品企画や資産運用の提案、リノベーション、賃貸借の募集・管理などを行っています。マンションの企画、開発、販売、リノベーション、不動産仲介など多岐に渡った事業を展開。アフターフォローも徹底し、お客様の資産運用を支援しています。
設立年	2006年06月
代表者名	宮園 泰人
資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	92 名
住所	東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー 11F