タイトル	不動産小口化商品販売営業職｜若手・未経験歓迎・不動産×金融◎土日休
企業名	株式会社ADワークスグループ
仕事内容	【業務内容】 不動産小口化商品「ARISTO」の販売業務をご担当いただきます。 【具体的な業務内容】 ■全国各地の地方銀行や税理士の定期訪問、開拓 ■投資家の ■投資家へ資産運用や相続などヒアリング、提案 ■不動産小口化商品「ARISTO」の契約 【担当者コメント】 同社は、37年の歴史を持ちながらも、「柔軟に変化する」という価値観を念頭に置き、固定観念にとらわれない事業を生み出し成長を続けてきました。 不動産に関連する新規事業の創出（REITや不動産STOなど）はもちろん、不動産事業にとどまらず「脱不動産事業」も見据えた新規事業の展開にも積極的に取り組んでいます。 今回、不動産を一口100万円単位に小口化して販売し、不動産の賃料収入や売却益を投資額に応じて出資者に分配する商品である不動産小口化商品「ARISTO」の販売業務をお任せできる方を募集することとなりました。 営業の入口は全国各地の地方銀行や税理士に向け、アプローチを行い、投資家をご紹介いただくことからスタートしていただきます。 定期的にアプローチいただき信頼関係をつくり紹介をいただいた後は、投資家に対して、お客様のニーズ（資産運用や相続など）にとって最適な提案を行います。 今回の募集では、未経験の方でも挑戦していただけるように入社後3ヶ月間の研修期間を実施しています。これまで培ったご自身の営業（接客）経験をスキルアップしながら、不動産や金融の専門知識が身につく環境です。 「不動産」と「金融」の圧倒的かつ汎用性のある専門性を身に着けた人材へと成長しご自身の市場価値を高めるチャンスを掴みたい方を歓迎いたします。

勤務地	東京都千代田区内幸町2-2-3　日比谷国際ビル5階
交通アクセス	都営三田線『内幸町』駅 徒歩2分
給与	【想定年収】 450万円～800万円 【想定月収】 375,000円～666,000円 ※経験、年齢、前職給を考慮し決定いたします。 【その他】 ■賞与：年２回（１月、７月） ■昇給：年１回（4月）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■商品、サービスについて自ら積極的にアプローチを仕掛け、販売営業、または、接客業をしたご経験のある方 ■社会人経験3年以上の方 ■普通自動車運転免許 【歓迎条件】 ■宅地建物取引の資格保有者（入社時は不要ですが、入社後1年以内に取得を目指していただきます） 【求める人物像】 ■相手の立場に立って考え、行動することができる方 ■チャレンジングなことにも向き合い、ポジティブに最後までやり遂げることができる方 ■仲間と一緒にゴールに向かって協力し合える方 ■学ぶことに対する姿勢や高い向上心を持っていて、柔軟な行動変容ができる方 ■現職またはこれまでの仕事において周囲に誇れる成果を出した経験のある方
勤務時間	9:00ー18:00

休日・休暇	■週休2日制度（土・日） ■祝日 ■年間休日122日 ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■特別休暇
待遇・福利厚生	■各種保険完備 ■通勤手当：上限5万円／月 ■確定拠出年金（401K） ■持株会 ■成長支援制度

会社概要

企業名	株式会社ADワークスグループ
会社概要	1886年（明治19）に渋沢栄一も設立に関わった青木染工場(現在の東京都墨田区)を創業。その後1976年に不動産事業を始め、1995年に青木染工場（Aoki Dyeing Works）の頭文字をとり、現在の称号に変更。収益不動産事業を主軸とし、不動産小口化商品販売事業、および海外事業展開も行う。収益不動産事業では、首都圏、関西圏を中心に国内の収益不動産の取得や商品企画、販売を行う。また、同社はADWGグループの中核事業会社である。
設立年	2020年04月
代表者名	田中 秀夫
資本金	6,262 百万円
上場／非上場	プライム市場
従業員数	37 名
住所	東京都千代田区内幸町2-2-3 日比谷国際ビル5階