タイトル	京都で企画営業【リノベ買取再販】業界不問・営業経験者歓迎／年収1,000万可◎
企業名	株式会社ホームネット
仕事内容	【業務内容】 企画営業として、物件仕入～リノベ企画、販売まで一貫してお任せいたします。 1つの案件を終えて再度ゼロからスタートではなく、関係先と築いた信頼関係を土台にしていただき、定期的に物件仕入れを行っていただくことが可能です。 【具体的な業務内容】 ■物件の仕入（不動産会社への訪問など） ■リノベーション企画（間取り変更・提案） ■リノベーション物件販売 ■お客様と契約・お引き渡し 【担当者コメント】 同社は、中古マンションの再生流通事業をメインで手掛ける買取再販業者になります。 同ポジションにおいては、未経験者でもチャレンジでき、不動産知識の基礎から仲介会社との関係づくりまで先輩社員が1から指導致しますので、成果が出るまで安心して学んでいただくことが可能です。 また業界高水準のインセンティブ制度もあり、1件当たりの目安は20万円程度となっておりますので、実績次第では早期に年収1,000万円プレイヤーになることも十分可能となっております。 中古物件のリノベーションを多く手掛け安定的な経営を続けていますので、腰を据えて働けます。
勤務地	京都府京都市下京区四条通麩屋町西入立売東町1 京都フコク生命四条柳馬場ビル8階
交通アクセス	阪急京都線 『烏丸』駅 『阪急烏丸』駅または地下鉄『四条』駅13番出口徒歩1分

給与	【想定年収】 300万円ー550万円＋インセンティブ ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 230,000円～270,000円 ※固定残業手当（月20時間分：30,300円～ 35,340円／月）を含みます。 ※超過分は全額別途支給致します。 ※宅地建物取引士の資格保持者は＋20,000円／月がございます。 【その他】 ■賞与：年2回（歩合給による） ■インセンティブ：あり（目安：200,000円／件） ■昇給：随時（時期・金額等は、賃金規程の定めによる） ■試用期間：3ヶ月（勤務条件・待遇に変更なし） ■平均年収例： 入社1年目：年収300万円 入社2年目：年収500万円 入社3年目：年収700万円
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■35歳以下の方 ※若年層の長期キャリア形成を図るため ■営業経験（2ー3年） ※業界不問 ■宅地建物取引士の資格保持者 【歓迎条件】 ■不動産営業経験 ■普通自動車免許 ■第二新卒の方 【求める人物像】 ■働きやすい環境で不動産のプロを目指していきたい方 ■企画～販売までトータルで携わっていきたい方 ■成長企業の中で自己の成長を感じていきたい方

勤務時間	9：00ー18：00（実働8時間）※休憩時間60分
休日・休暇	■年間休日116日 ■週休2日制（火・水） ■夏季休暇（5連休以上） ■年末年始休暇（9連休以上） ■GW休暇（5連休以上） ■慶弔休暇（結婚、出産、配偶者出産、忌引） ■有給休暇（入社3か月後に付与）
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■交通費全額支給 ■時間外手当 ■役職手当 ■資格手当 ・宅地建物取引士：月2万円 ・建築士：月1万5千円～2万円 ・建築施工管理技士：月5千円～1万円 ■社員持株会制度（親会社：株式会社property technologiesの株式購入可能） ■育休・産休制度あり ■社員総会（年2回） ■優秀社員表彰（年2回）※賞金等あり ■東京不動産業健康保険組合の福利厚生制度 ■Google workspace対応スマートフォン貸与 ■受動喫煙対策： 敷地内全面禁煙 ■資格取得支援制度

会社概要

企業名	株式会社ホームネット
会社概要	中古マンションのリノベーションを専門で行い、顧客のニーズに応える、高品質かつ新しい価値を持つ物件の提供を目指している。自社のリノベーションブランド「FURVAL」を展開する。また、多くの仲介会社と協力して、中古マンションの再生流通事業を手掛ける。
設立年	2000年12月
代表者名	濱中 雄大

https://realestateworks.jp

資本金	100 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	208 名
住所	東京都渋谷区本町3-12-1住友不動産西新宿ビル6号館12階