タイトル	売買仲介営業【店舗での反響営業◎】未経験歓迎／成果に応じた稼げる制度◎
企業名	朝日土地建物株式会社

仕事内容	【業務内容】 配属店舗における《売買仲介営業》としてご活躍いただきます。 反響営業がメインとなり、来店されたお客様に対して、ご希望に合った物件のご案内をお任せいたします。 新築分譲住宅／分譲宅地／中古住宅／マンションの販売や賃貸物件の仲介をお願い致します。 5～8人のチーム体制で互いにサポートしあえる環境の中で、誠実にお客様に寄り添ったご案内を行っていただきます。 【具体的な業務内容】 ■お問い合わせ対応（広告・Web等をご覧になったお客様からの問い合わせ対応） ■お客様の住まいに関するご希望のヒアリング ■物件のご提案 ■物件のご案内～ご契約（物件案内、契約手続き） ■アフターフォロー（物件のお引き渡し） 【担当者コメント】 同社は創業40年を超える老舗の不動産会社として、首都圏エリアを中心（東京都・神奈川県・埼玉県）に13店舗を構え、不動産事業を展開しております。創業以来40年黒字経営を続けており、地域密着の企業として確かな実績・歴史を持つ企業となります。 新築分譲住宅、分譲宅地、中古住宅、マンションの販売媒介及び賃貸物件の媒介を手掛けており、現在は更なる事業拡大フェーズを迎え第二創業期として、新店舗拡大やアクセスの良い立地への移転、不動産仕入れなどの新事業にもチャレンジしており、今回の採用でも組織・事業の更なる拡大を見据えての募集となっております。 同ポジションでは、業界未経験・職種未経験者も積極的に採用を進めており、これまでの創業からの歴史で培ってきた一人前の営業に育てるノウハウをもとに、安心して一からスタートできる環境が整っています。 また成果に応じてしっかり稼げることも魅力な職場環境となっており「安心の固定給」と「稼げる歩合」で目標を持ちながら、長期的に安定して働くことが可能となっています。
勤務地	東京都町田市原町田6-3-20　TK町田ビル1F
交通アクセス	JR横浜線『町田』駅 徒歩2分

給与	【想定年収】 300万円～＋インセンティブ ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 250,000円～＋インセンティブ ※固定残業代（月42時間分：60,000円～）を含みます。 ※超過分は全額別途支給いたします。 【その他】 ■インセンティブ：あり ■昇給：年1回（勤続3年目より20,000円アップ、以降毎年5,000円～10,000円ずつアップ） ■試用期間：3ヶ月（勤務条件・待遇に変更なし） ■年収例： 28歳（入社2年目）：月収103万円（月給25万円＋歩合78万円）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■普通自動車免許 【歓迎条件】 ■特になし 【求める人物像】 ■未経験から新しいことに挑戦したい方 ■熱量のある仲間と共に成長していきたい方 ■趣味やプライベートも充実させ、ワークライフバランスを実現したい方
勤務時間	9：30～18：30（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日115日 ■完全週休2日制 ※火曜日・水曜日休み ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤手当 ■資格手当（宅地建物取引士：月20,000円） ■営業手当(入社3年目より毎年10,000円アップ) ■営業車あり ■会員制リゾート施設利用可 ■社員旅行

会社概要

企業名	朝日土地建物株式会社
会社概要	1985の創業以来、40年にわたって信頼と実績を積み重ね、町田本社をはじめ東京・神奈川・埼玉に13店舗を展開し、地域密着の企業として、新築分譲住宅、分譲宅地、中古住宅、マンションの販売営業活動を行っております。経営理念に「公正」であること。「透明性」があること。「説明責任」があること。を掲げ、これからもお客様に『安心』を買って頂きたいと考え、『感動』して頂けるサービスを提供できるように努力を続けて参ります。
設立年	1985年01月
代表者名	緒方 次郎
資本金	18 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	352 名
住所	東京都町田市原町田6-3-20 TK町田ビル1F