タイトル	大阪【不動産売買仲介営業】研修制度あり＠女性活躍／経験活かせる
企業名	株式会社ES&Company
仕事内容	【業務内容】 新築・中古タワーマンションの売買に対する営業。営業スタイルは反響型営業となっており、不動産仲介、買取・再販を行う。問い合わせ対応から商談、契約手続き、アフターフォローまで一貫して行います。 【具体的な業務内容】 ■問い合わせ対応 ■物件案内、案内資料作成 ■物件査定 ■契約・決済の手続き ■物件の写真撮影 ■アフターフォロー など 【担当者コメント】 営業3人1チーム編成がメインです。グループ会社のインテリア事業部・リフォーム事業部などと連携を取り、お客様のアフターフォローも推進して頂きます。期待されるミッションとしての目標が、3ヶ月売上平均400万円です。
勤務地	大阪府大阪市中央区淡路町3丁目6-3御堂筋MTRビル1階
交通アクセス	御堂筋線『淀屋橋』駅 徒歩4分
給与	【想定年収】 300万円～ 【想定月収】 250,000円～ ※研修期間あり ※上記の金額は固定残業30時間を含んでいます 【その他】 ■賞与：年2回　※360度評価 ■昇給：随時 ■制度：インセンティブあり　※3カ月に1回支給 ■決算賞与：決算時　※業績による

雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産業界における営業経験 ■普通自動車免許 【 歓迎条件】 ■宅地建物取引士
勤務時間	9：30～18：30※休憩60分
休日・休暇	■水曜日（定休日）を含む隔週2日 ■有給休暇（入社6か月後支給） ■年末年始休暇（5日間） ■夏季休暇（3日間） ■出産育児休暇 ■慶弔休暇

待遇・福利厚生	■不動産取引における仲介手数料 ■50社以上のインテリアと家具（最大70%OFF） ■家電(ヤマダ電気) ■フルオーダースーツ ■スポーツジム ■社員旅行(入社1年後以降) ■宅地宅建取引士取得支援 ■ブランディング研修(月1回) ■営業研修(2カ月間) ■クルージング研修(体験研修) ■TOWERZ研修合宿(年1回:有馬温泉など) ■ワンリーダー制 ■健康診断(年1回) ■健康保険 ■労災保険 ■雇用保険 ■厚生年金保険 ■社員設備 ※無料 ■ゴルフシミュレーションの利用 ■新型マッサージチェア ■シャワー室(男女別) ■社内コミュニティ ※全て自由参加 ■ゴルフ部(ゴルフコンペあり:年2回程) ■料理研究部(おもてなし向上の試食会など) ■社内交流会(3か月に1回BBQなど) ■交通費全額支給

会社概要

企業名	株式会社ES&Company
会社概要	タワーマンションを基軸に人・情報・サービスが集まる「TOWERZギャラリー」の運営事業を行っています。大阪市内ほぼ全ての新築・中古タワーマンションを扱い、既存の不動産仲介にとらわれないサービスを提供しています。また、新築・中古のタワーマンション売買や賃貸管理に加え、海外不動産やソリューション事業、家具家電・リフォームなどの付帯事業も行っています。

https://realestateworks.jp

設立年	2017年11月
代表者名	中岡　真吾
資本金	13 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	40 名
住所	大阪府大阪市中央区淡路町3丁目6-3御堂筋MTRビル1階