タイトル	物件購入運営・売却《買取再販》資産運用のプロ集団／少数精鋭組織◎
企業名	株式会社プロフィッツ
仕事内容	【業務内容】 《自己投資営業》として買取再販・物件仕入れをメインに担っていただきます。 自社BSを利用した物件購入と運営・売却を行っていただきながら、業務範囲に応じて不動産案件のアクイジション・アセットマネジメントもお任せする予定となります。業務割合は80（買取再販）：20（アクイジション・アセットマネジメント）を想定しています。 【具体的な業務内容】 ■自社BSを利用した物件購入と運営・売却 ■仲介会社・売主候補を回り物件候補の選定 ■自社所有物件の売却先候補の選定 ■物件の価格査定 ■事業計画検討・作成 ■売却物件の適正な売却価格を検討・作成 ■売主・買主との折衝・交渉業務 ■購入時・売却時のドキュメンテーション ■決裁までのClosing業務 ■運営：購入後の物件運営 ■ITシステム運営（システムの改良・改修） ■不動産案件のアクイジションまたはアセットマネジメント 【担当者コメント】 同社は「不動産マーケットに透明性と信頼を。」をミッションに掲げ、不動産取引にかかわる全ての事項についてクライアントファースト・ワンストップで提供を行っています。不動産を取り巻く環境は全て異なっており、他の企業がやらないような、ちょっと異なる視点の提案や誰もが考えつかないような、新しい提案を行い、お客様に対して不動産取引の価値を提供しています。社員数：14名の少数精鋭のプロフェッショナル集団として、資金調達・投資・資産運用・不動産運営までワンストップで手掛けており、同ポジションにおいても裁量権を持ちながら幅広い業務に携わることが 可能なポジションになっておりますので、自身のキャリアをもう一段階上に上げて成長していくことが可能です。

勤務地	東京都千代田区丸の内3-1-1 国際ビル2F
交通アクセス	■都営三田線『日比谷』駅 直結 ■各線『東京』駅 直結
給与	【想定年収】 800万円～1,500万円 ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 450,000円～ ※固定残業代（月45時間分：118,800円～）を含みます。 ※超過分は全額別途支給致します。 【その他】 ■賞与：年1回（4月） ■昇給：年1回 ■試用期間：3ヶ月（勤務条件・待遇に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■不動産業界に関する基礎的な知識・実務経験をお持ちの方 ■顧客資料作成（業務提案・調査結果サマリー・ToDo・スケジュール）が可能な方 ■新規顧客営業力をお持ちの方 【歓迎条件】 ■新規顧客への営業経験をお持ちの方 ■プロジェクトマネジメント（社外の関係者を巻き込む力）能力をお持ちの方 【求める人物像】 ■仮説立案、実行、検証するサイクルができる ■整っていない環境（スタートアップ）を楽しめる方
勤務時間	フレックスタイム制※標準労働時間：8時間（休憩60分）※標準勤務時間：9：00～18：00※コアタイム：なし

休日・休暇	■年間休日121日 ■完全週休2日制 ※土曜日＋日曜日＋祝日休み ■年末年始休暇（12/30～1/3） ■年次有給休暇 ■慶弔休暇 ■特別休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤手当あり ■社内勉強会 ■リモートワーク可

会社概要

企業名	株式会社プロフィッツ
会社概要	
設立年	2015年07月
代表者名	田中 慎一郎
資本金	64 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	16 名
住所	東京都千代田区丸の内3-1-1 国際ビル2F