タイトル	【愛知県】営業責任者【支店長／資産運用の企画提案】安定企業／年収2,000万可◎
企業名	生和コーポレーション株式会社
仕事内容	【業務内容】 《営業責任者（支店長／課長クラス）》としてご活躍いただきます。 土地や資産をお持ちの方に対して、賃貸アパート／マンションなどの 資産運用の企画提案をお願いいたします。 また管理職候補での採用になりますので、メンバーマネジメントも 行っていただき、営業活動フォローや目標達成に向けた施策立案なども 幅広く業務をお任せいたします。 【具体的な業務内容】 ■土地有効活用の事業提案 ※賃貸マンション／商業施設／福祉施設など ■メンバーの教育（営業同行など） ■メンバーの売上管理 ■営業活動のフォロー ■組織目標達成に向けた施策の立案および実施 【担当者コメント】 同社は土地資産活用のエキスパートとして、創業以来無借金経営を続け、 圧倒的な実績で成長を続ける企業になります。 50年以上増収を続けており、賃貸物件建設戸数は全国でもトップクラスに なります。また入居率は業界最高の98パーセント以上を誇っており、 確かな実績でお客様からの信頼を勝ち得ています。 総合建設業（ゼネコン）がルーツになりますので、物件品質や 技術力の高さは他社には真似することが出来ないことも強さの一つです。 同ポジションでは《支店長クラス》のハイキャリア採用となっており、 営業責任者として裁量権が大きいポジションへの配属となります。 実力主義で成果に応じた報酬を獲得することができるため、 年収2,000万円を確保することも可能となっています。 設立から50年増収＆無借金経営を実現する同社にて、安定基盤の元で 腰を据えて勤務が可能です。

勤務地	愛知県名古屋市中村区太閤3丁目1-18
交通アクセス	各線『名古屋』駅 徒歩5分
給与	【想定年収】 500万円ー2,000万円 ※経験・スキルを考慮し、規定により決定します。 【想定月収】 410,000円～700,000円 （月収内訳） 基本給：230,000円～ 管理職手当：130,000円～ 【その他】 ■成果報奨金：あり ■組織目標達成報奨金：あり ■試用期間：3ヶ月（勤務条件・待遇に変更なし）
雇用形態	正社員
求める人材	■求める人材 【必須条件】 ■住宅・不動産業界での営業経験をお持ちの方 ※不動産ディベロッパー／ハウスメーカー／土地活用企業など ■土地活用企業でのマネジメント経験をお持ちの方 ■営業経験があり、契約実績を複数お持ちの方（5年以上） ■普通自動車免許 【歓迎条件】 ■ファイナンシャル・プランニング技能士（2級）の資格保持者 ■宅地建物取引士の資格保持者 【求める人物像】 ■明確な実績評価で大きな成果・報酬を得たい方 ■継続的な「努力・工夫」ができる方
勤務時間	9：00～18：00（実働8時間）※休憩時間60分

休日・休暇	■年間休日120日 ■完全週休2日制 ※月曜日・日曜日・祝日休み ※月1日程度の月曜出勤日有り ■夏期休暇 ■年末年始休暇 ■有給休暇
待遇・福利厚生	■各種社会保険完備 ■通勤交通費支給 ■社宅・寮あり ■各種報奨金制度あり ■資格取得講座割引制度あり ■表彰制度 ■社内異動制度 ■人材育成プログラム

会社概要

企業名	生和コーポレーション株式会社
会社概要	建設・不動産・コンサルタント・金融を核とした事業展開を行う同社。グループ全体でワンストップで建設サービスを提供し、顧客満足を追求しており、オーダーメイド設計にてグッドデザイン賞も複数回受賞しています。また、「16年連続賃貸マンション完工戸数ランキングNo.1」の他にも「建築・不動産会社で働きたい会社No.1」と多方面で高い実績を残しております。これまでに累計110,000戸超の実績を持ち、健全な賃貸経営を提供し続けています。
設立年	1971年04月
代表者名	黒田 英之
資本金	2,000 百万円
上場／非上場	非公開
従業員数	2100 名
住所	東京都千代田区神田淡路町1-3 生和淡路町駅上ビル